



كلية نيوكاسل التقنية

بالتعاون مع

الإتحاد العربي للخبراء و الإستشاريين التقنيين

يقدمان

المؤتمر الإقليمي السنوي الرابع للخبراء و الإستشاريين الدوليين

تحت رعاية

شركة نيوكاسل للإنشاءات وإدارة المشروعات
الصيد للتعبئة والتوزيع
كجوك الإستشارية





كلية نيوكاسل التقنية

بالتعاون مع

الإتحاد العربي للخبراء و الإستشاريين التقنيين
يقدمان
المؤتمر الإقليمي السنوي الرابع للخبراء و الإستشاريين الدوليين

تحت رعاية

شركة نيوكاسل للانشاءات وإدارة المشروعات
الصيدا للتعبئة والتوزيع
كجوك الإستشارية

دعوة للمشاركة في :

المؤتمر الأقليمي السنوي الرابع للخبراء و الإستشاريين الدوليين.
ورشة عمل بعنوان (التسويق الحديث و أثره في تطوير قطاع الأعمال).
إجتماع المكاتب التنفيذية للإتحاد العربي للخبراء و الأستشاريين التقنيين.
حفل الختام و البرنامج السياحي المصاحب .



المنعقد في الجمهورية اللبنانية - بيروت في الفترة من 24 - 27 أبريل 2019م

التسويق الحديث و الدولي

تحت شعار

(إن الله يحب إذا عمل أحدكم عملاً أن يتقنه)



المؤتمر الإقليمي السنوي الرابع للخبراء والإستشاريين الدوليين
المنعقد في الجمهورية اللبنانية - بيروت في الفترة من 24 الي 27 ابريل 2019م
التسويق الحديث و الدولي
تحت شعار

(إن الله يحب إذا عمل أحدكم عملاً أن يتقنه)

الراعي الرسمي : نيوكاسل للإنشاءات وإدارة المشروعات.

الراعي العلمي:



كلية نيوكاسل التقنية (USA) الإدارة الإقليمية في الوطن العربي.
المركز السوداني العالمي للعلوم الإدارية والحاسوب .

الراعي الدولي للمؤتمر:



المجلس الأمريكي للتعليم الأكاديمي والتقني (USA).

إتحاد الكليات والمعاهد التقنية (UK).



الرعاية التجاريون:



الوزارة العامة للتطوير الاقتصادي والتخطيط
Ministry of Economic Development and Planning

الصيدا للتعبئة والتوزيع.

شركة نيوكاسل العالمية للأنشطة المتعددة.

الشريك الدولي:-



المجموعة الاستشارية المتحدة (USA).

مقدمة:

المؤتمر الإقليمي السنوي للخبراء والاستشاريين التقنيين الدوليين هو فرصة مميزة لكل القائمين على جودة الأعمال في المشاريع المختلفة وكل العاملين في المؤسسات الحكومية والمؤسسات الخاصة والمنظمات ولكل المستثمرين الذين يرغبون في فتح نوافذ استثمارية جديدة في الوطن العربي وشراكات وكل التقنيين والأكاديميين المهتمين بجودة وتطوير البحث العلمي فرصة عظيمة لحضور المؤتمر الإقليمي للخبراء والاستشاريين التقنيين الدورة الرابعة للإستفادة من آخر التقنيات الحديثة المستخدمة في التسويق الحديث والإطلاع على آخر المستجدات في مجال التسويق وفتح آفاق تعاون وفرصة استثمارية متميزة وذلك لحضور عدد من الشخصيات المهمة والقيادات وصانعي القرار من الحكومات والمؤسسات العربية والدولية المختلفة .

اهداف المؤتمر:

الوقوف على واقع التسويق الحديث بالوطن العربي وبيئة التحديات التي يعيشها من خلال نماذج حية من الواقع العربي.
تبادل الخبرات و المعارف و تلاقح الافكار في كيفية الاهتمام بالتسويق الحديث والأدوات العملية والعلمية والمهارية .

الوصول لنماذج عملية و علمية يصلح تطبيقها في مشاريعنا المعاصرة لتعظيم قيمة المنشأة السوقية عن طريق إستخدام أدوات التسويق الحديث.

الإطار العام للمؤتمر:

ياتي هذا المؤتمر في طرحة للموضوعات التي يغطيها فرصة مميزة للباحثين العرب و القائمين علي جودة الأعمال في العالم العربي للمساهمة و المشاركة و الاستفادة من هذا التجمع من متخذي القرار الحكومي و الخاص وكذلك الباحثين و الأكاديميين و الفنيين و المتخصصين و الخبراء في كل مجالات التسويق الحديث .



هنالك مشاركة فعالة من كبار مانعي القرار من الحكومات و المؤسسات و الاوساط الاكاديمية و المنظمات غير الحكومية و مؤسسات المجتمع المدني, بهدف توفير منبر يمكن من خلاله تحفيز و تشجيع الشركات و تبادل افضل الممارسات و الخبرات في قطاع التسويق بالتركيز علي توفير الفرص الكافية للتفاعل و التمازج بين المدعويين من جهة, و مع المتحدثين من جهة اخري, و ذلك من خلال:

- الكلمات الرئيسية للمتحدثين الرئيسيين.
- جلسات مناقشة و عرض لآخر ما توصلت له التطبيقات الحديثة في مجال التسويق .
- اجتماع و جلسات تشاورية متخصصة.
- عرض الخبرات و الممارسات الناجحة و عشاء عمل فاخر .

محاور المؤتمر:



مفهوم التسويق الحديث والدولي(الأساليب، الأدوات و الأنماط.
جودة التدريب الاحترافي في التسويق .
أهمية التسويق للمورد البشري (التسويق الشخصي).
نماذج ناجحة في التسويق الحديث والدولي من الوطن العربي .

سيتم تقديم ورشة عمل على هامش أعمال المؤتمر الدولي السنوي الرابع بعنوان:
(التسويق الحديث و أثره في تطوير قطاع الأعمال)

أهداف الورشة: -

يتوقف نجاح منظمات الاعمال كذلك القطاع العام على التسويق الحديث في أظهار القيمة السوقية لهذه المنظمات .
قد تخفق بعض المؤسسات في أعداد الخطة التسويقية الملائمة لتسيير دفة اعمالها وهذا ما يحدث غالبا و يترتب عليه تبعات جمة.
تهدف الورشة لطرح خبرات و تجارب و أساليب و أدوات يمكن للمنظمات بقطاع الأعمال الإستفادة منها .
سيتم النقاش و التداول حول الاسس و الاساليب الجديدة لأعداد خطة تسويقية حديثة .

محتويات الورشة:

التعريف على التسويق الحديث.
التعرف على أساليب و أدوات التسويق الحديث.
الوقوف على المعوقات التي تواجه التسويق الحديث بالوطن العربي.
عرض نماذج و خبرات ناجحة في مجال التسويق الحديث.
أبراز مميزات و فوائد التسويق الحديث .



المستهدفون:

الحضور الكريم من المشاركين بالمؤتمر الى جانب
مديري التسويق بالوحدات المختلفة.
المرشحون لشغل مناصب ذات صلة بإدارة التسويق.
التخصص في مجال التسويق.



المهتمون والدارسون والباحثون في مجال التسويق الحديث و الدولي.

مزايا المشاركة بورشة العمل :-

الحصول علي رخصة المسوق المحترف من البورد النرويجي .
الحصول على شهادة الورشة بإعتماد كلية نيوكاسل التقنية بالولايات المتحدة الأمريكية.
لمعرفة المزيد من تفاصيل ورشة العمل يرجى مراسلة اللجنة العلمية للمؤتمر على البريد الإلكتروني:
expertconferenceconsultant@gmail.com - arabicunc@yahoo.com

فعاليات مهمة في المؤتمر الإقليمي السنوي ببيروت :-

تكريم عدد من الرموز والاعلامين بالجمهورية اللبنانية.
المؤتمر الصحفي الضخم عن اهم ملامح المؤتمر الاقليمي هذه المرة.
الاجتماع السنوي للاتحاد العربي للخبراء والاستشاريين التقنيين
ورشة عمل متخصصة في التسويق الحديث.
أمسية ثقافية متنوعة .

أوراق العمل:

يمكن المشاركة بورقة عمل في أي محور من المحاور الاربعة الخاصة بالمؤتمر بعد أجازتها من اللجنة العلمية للمؤتمر الإقليمي السنوي وفق الشروط التالية:
تتقيد اوراق العمل بالشروط العلمية المعتمدة في كتابة الاوراق العلمية.
أن تكون جديدة وتحمل افكاراً حديثة ومواكبة لآخر التطورات العلمية.
أن تكون بلغة عربية سليمة.

أن لاتقل عن 10 صفحات ولاتزيد عن 20 صفحة ويمكن تلخيصها في عرض تقديمي (بوربوينت)
تعريف المؤلف/ المؤلفون: سيرة ذاتية مختصرة لمقدم الورقة.

لغة المؤتمر: العربية وتقبل اوراق باللغة الإنجليزية .
ترفع اوراق الأبحاث للمؤتمر عن طريق نموذج التسجيل قبل موعد اقصاه 25 مارس 2019م وستقوم لجنة علمية بتقييم جميع الأوراق المقدمة واخطار مقدم الورقة بالنتيجة قبل 5 أبريل 2019م بالنتيجة

مميزات المشاركة بالمؤتمر الإقليمي السنوي الرابع :

الحصول على شهادة حضور المؤتمر الإقليمي السنوي الرابع من كلية نيوكاسل التقنية.
التسجيل ضمن عضوية الإتحاد العربي للخبراء والإستشاريين التقنيين وحضور الأجمع السنوي.
إمكانية التسجيل والمشاركة بورشة العمل المتخصصة في التسويق الحديث و الدولي بعد دفع رسوم ورشة العمل.



إستمارة التسجيل للمؤتمر

التواجد المبكر يضمن دخول الورش لأنه وعند التأخير سوف ينتقل المقعد الفارغ للمسجل التالي:

الاسم باللغة العربية

الاسم باللغة الانجليزية

جهة العمل

المسمى الوظيفي

الدور في المؤتمر مشارك () متحدث رئيسي () مشارك ببحث () راعي () مؤلف ()

العضوية خبير نيوكاسل () لست خبير من نيوكاسل ()

الايمل المباشر

أرقام الاتصال

العنوان التفصيلي

الدولة المنطقة الحي الشارع

القطعة رقم المبنى أو المنزل

إضافات أخرى للعنوان.....

تسجيل ورش العمل للراغبين

الاسم

التخصص

الجنسية

عضو / ليس من الأعضاء



رسوم التسجيل و المشاركة:

رسوم المشاركة بالمؤتمر الإقليمي السنوي للخبراء و الاستشاريين التقنيين وورشة العمل الخاصة بالتسويق \$350 دولار أمريكي.
تشمل الرسوم ملف المؤتمر و الوجبات و حضور أجمع الإتحاد العربي للخبراء و الإستشاريين التقنيين .
ملاحظات:

لا تشمل رسوم المشاركة أعلاه رسوم الفيزا و تذاكر الطيران .
اللجنة التنظيمية غير مسؤولة عن حجز تذاكر الطيران .

للمشاركة في باقة الإقامة الشاملة (إختياري):

-الاستقبال من المطار والوداع من المطار في بيروت.
-الإقامة بفندق لمدة أربعة أيام وثلاثة ليالي بالقرب من مكان إنعقاد المؤتمر الإقليمي السنوي (بغرفة فردية شاملة وجبة الإفطار).
-المشاركة بالمؤتمر الإقليمي السنوي وورشة العمل المصاحبة.
-حضور الاجتماع السنوي للاتحاد العربي للخبراء والاستشاريين التقنيين.
-حضور ورشة العمل المصاحبة.

رسوم الباقة \$1000 دولار امريكي فقط

لحجز الباقة يرجى الاتصال بالأرقام التالية

00249117998199 أ.رزاز عبدالرحمن - السودان

00249961711999 أ.وعد عبد الفتاح - السودان

00249910125103 م. احمد تميم - السودان

-أو إرسال رسالة الي البريد الإلكتروني:

arabicunc@yahoo.com

أو التسجيل الإلكتروني عبر صفحة المؤتمر بالفيس بوك

<https://www.facebook.com/ExpertsConference>

باقة حضور المؤتمر (فقط):

تشمل حضور فعاليات المؤتمر الإقليمي وورشة العمل (\$350 دولار) .

-لمزيد من المعلومات والتسجيل بالمؤتمر الإقليمي الرجاء الاتصال على

00249117998199 أ.رزاز عبدالرحمن - السودان

00249961711999 أ.وعد عبد الفتاح - السودان

00249910125103 م. احمد تميم - السودان

-أو مراسلتنا عبر البريد الإلكتروني

arabicunc@yahoo.com

expertconferenceconsultant@gmail.com

administration@rconference.org

- أو زيارة المواقع الإلكترونية

www.rconference.org

WWW.UCG-GROUP.US

WWW.UTEC-ARAB.ORG

أو زيارة صفحتنا على مواقع التواصل الاجتماعي

<https://web.facebook.com/ExpertsConference>



مواعيد تهمة

15 مارس 2019م	آخر موعد لتقديم الأوراق
30 مارس 2019م	الإشعار بالقبول
21 إبريل 2019م	آخر موعد للطباعة و تسجيل الحضور
24 – 27 أبريل 2019م	موعد إنعقاد المؤتمر



” لبنان قلب يسعنا “



السودان - الخرطوم - المنشية غرب مسجد السيدة سنهوري

www.rconference.org

www.ucg-group.us

www.utec-arab.org

00249910125103 - 00249961711999 - 00249117998199